

---

# Sistem Informasi Penjualan Pada UD. Cipta Prima Medan

Jimmy<sup>1)</sup> Natalia Sarah Year<sup>2)</sup>

STMIK IBBI

Jalan Sei Deli No. 18 Medan, telp. (061) 4567111

Email : jimmy\_khuang@hotmail.co.id, natalia\_sarah\_year@gmail.com

## Abstrak

UD.Cipta Prima Medan adalah perusahaan yang bergerak dalam bidang distributor Generator ( Genset ). Dalam pengolahan data penjualan, UD. Cipta Prima Medan menggunakan aplikasi Microsoft Excel, dimana terdapat beberapa kelemahan yaitu bagian penjualan perlu menginput rumus atau perintah perintah Microsoft Excel untuk mengelolah data seperti dalam menjumlahkan kuantiti atau total penjualan, mencari data penjualan, dan lainnya, pemasukan data yang sama harus berulang-ulang, jika terjadi transaksi penjualan maka tidak dapat langsung memperbaharui sisa stok barang, dan pembuatan laporan penjualan harus dilakukan secara manual. Hal ini menyebabkan lambatnya proses pengolahan data penjualan dan penyajian laporan penjualan kepada manajer penjualan. UD.Cipta Prima Medan juga melakukan sistem penjualannya menggunakan sistem pembayaran secara tunai dan kredit kepada para pelanggan - pelanggannya. Karena banyaknya jumlah pelanggan penjualan yang dimiliki UD. Cipta Prima Medan maka menyebabkan staf penjualan sering menjumpai masalah dalam melaksanakan tugasnya. Untuk mengatasi masalah tersebut maka dirancang sistem informasi penjualan Genset pada UD. Cipta Prima Medan agar kendala yang dihadapi perusahaan dalam pengolahan data dan penyajian informasi penjualan dapat diatasi. Sistem informasi penjualan Genset yang dirancang dapat mempercepat pengolahan data penjualan genset, dan informasi jumlah transaksi penjualan harian dapat disajikan cepat kepada manajer penjualan

**Kata kunci:** Sistem Informasi Penjualan

## Abstract

UD.Cipta Prima Medan is a company, which is engaged in the distribution of Diesel Generator. In the treatment of the sales data, UD.Cipta Prima using Microsoft Excel, where there are some drawbacks, i.e. it is needed to repeatedly input the sales order formula such as the sum of the total sales; searching the sales figures and other data entries. If there are sale transactions, the remaining stock of the goods cannot be updated automatically and the sales report have to be done manually. This led to the slow processing of the sales data and presenting the sales reports to the sales manager. UD.Cipta Prima Medan sales system can be done both by cash and credit. Due to the large number of customer of the UD. Cipta Prima Medan, the staff so often counter problems in carrying out their duties. Therefore, in order to overcome these problems the sales information system of Generator is designed by UD.Copyright Prima field so that the constraints faced by the company in data processing and presentation of sales information can be solved. The Sales System information that is designed to speed up processing of sales data generators, and in formation on the number of daily sales transaction scan be presented quickly to the sales manager.

**Keywords:** Sales Information System

## 1. Pendahuluan

Kemajuan teknologi yang pesat mendorong setiap orang untuk memanfaatkan hasil dari kemajuan teknologi dengan sebaik baiknya. Begitu juga halnya dengan kemajuan teknologi komputer, dimana teknologi komputer mempunyai peranan penting untuk membantu perusahaan dalam memecahkan berbagai masalah yang dihadapi dan penyajian informasi yang cepat. Pada dasarnya kebanyakan perusahaan-perusahaan yang berkembang di zaman sekarang ini adalah perusahaan yang bergerak dalam bidang penjualan. Dalam rangka meningkatkan persentase penjualan setiap perusahaan memiliki taktik dan strategi tersendiri yang didukung oleh sistem manajemen yang baik dan informasi data yang cepat dan akurat. Salah satu informasi data yang paling dibutuhkan pada sebuah perusahaan dagang pada umumnya adalah informasi penjualan. Penjualan merupakan kegiatan bisnis yang dilakukan perusahaan untuk mencari laba. Dengan semakin berkembangnya suatu perusahaan, maka transaksi penjualan

---

semakin rumit, sehingga diperlukan suatu sistem informasi penjualan yang baik dalam mendukung kelancaran transaksi penjualan, seperti mempermudah pengolahan data.

UD. Cipta Prima Medan merupakan perusahaan yang bergerak di bidang distributor Generator (Genset). UD. Cipta Prima Medan menggunakan aplikasi Microsoft Excel, dimana terdapat beberapa kelemahan yaitu bagian penjualan perlu menginput rumus atau perintah-perintah Microsoft Excel untuk mengolah data seperti dalam menjumlahkan kuantitas atau total penjualan, mencari data penjualan, dan lainnya, pemasukan data yang sama harus berulang-ulang, jika terjadi transaksi penjualan maka tidak dapat langsung memperbaharui sisa stok barang, dan pembuatan laporan penjualan harus dilakukan secara manual. Hal ini menyebabkan lambatnya proses pengolahan data penjualan dan penyajian laporan penjualan kepada manajer penjualan.

UD. Cipta Prima Medan juga melakukan sistem penjualannya menggunakan sistem pembayaran secara tunai dan kredit kepada para pelanggan - pelanggannya. Karena jumlah pelanggan penjualan yang dimiliki UD. Cipta Prima Medan cukup banyak yang terletak di berbagai daerah seperti Medan, Pematang Siantar, Tebing Tinggi, Binjai, Sibolga, Langkat, Stabat, Prapat, bahkan sampai ke berbagai daerah berdekatan dengan kota Medan, maka menyebabkan staf penjualan sering menjumpai masalah dalam melaksanakan tugasnya.

Berdasarkan uraian di atas, peneliti tertarik untuk mengadakan penelitian pada perusahaan ini dan mengambil judul "Sistem Informasi Penjualan pada UD. Cipta Prima Medan". Untuk mempermudah proses input data dan penyusunan laporan penjualan sehingga proses kerja menjadi efisien, baik dalam pencatatan dan penyajian laporan penjualan dan penerimaan kas menjadi lebih cepat dan akurat. Perkembangan *Computer* pada masa sekarang ini memang tidak ditujukan menciptakan perangkat lunak permainan, tetapi bila ditinjau lebih jauh manfaat perangkat lunak sebenarnya sangat banyak. Misalnya perangkat lunak permainan yang dapat mengasah otak orang yang bermain, menambah wawasan yang dapat mengambil keputusan secara cepat, tepat, dan akurat, terutama anak kecil.

## **2. Landasan Teori**

UD. Cipta Prima Medan adalah salah satu perusahaan distributor yang berkedudukan di kota Medan yang menjual berbagai macam jenis genset, dan berbagai macam pemak pemik genset. Perusahaan ini berdiri pada tanggal 15 Januari 1989 oleh Bapak Yunus yang pada mulanya hanya merupakan toko penjualan genset yang sederhana dan hanya menjual beberapa jenis genset saja di jalan Mestika Simp. Jl. Mandala No. 142C. Pada tahun 1989 pemilik toko mulai mengembangkan usahanya dengan menggaji beberapa tenaga kerja perusahaan (marketing) untuk memasarkan berbagai macam produk genset ke berbagai daerah di sekitar Medan seperti Pematang Siantar, Tebing Tinggi, Binjai, Sibolga, Langkat, Stabat, Prapat, Bahkan sampai ke berbagai daerah berdekatan dengan kota Medan. Dengan adanya pemasaran ke berbagai daerah dan dengan pemberian harga yang sedikit lebih murah, maka jumlah order permintaan genset semakin banyak sampai dengan masa sekarang ini UD. Cipta Prima Medan terus berkembang dan telah menjadi distributor utama genset di kota Medan.

## **3. Analisis dan Perancangan**

Analisis sistem berjalan dilakukan untuk meneliti dan mempelajari sistem penjual yang sedang berjalan pada perusahaan sehingga dapat diketahui kelemahan dan kelebihan sistem yang ada. Analisis sistem berjalan terdiri dari analisis dokumen masukan merupakan lampiran dokumen yang digunakan perusahaan dalam mencatat data - data penerimaan dan pengeluaran kas perusahaan.

---

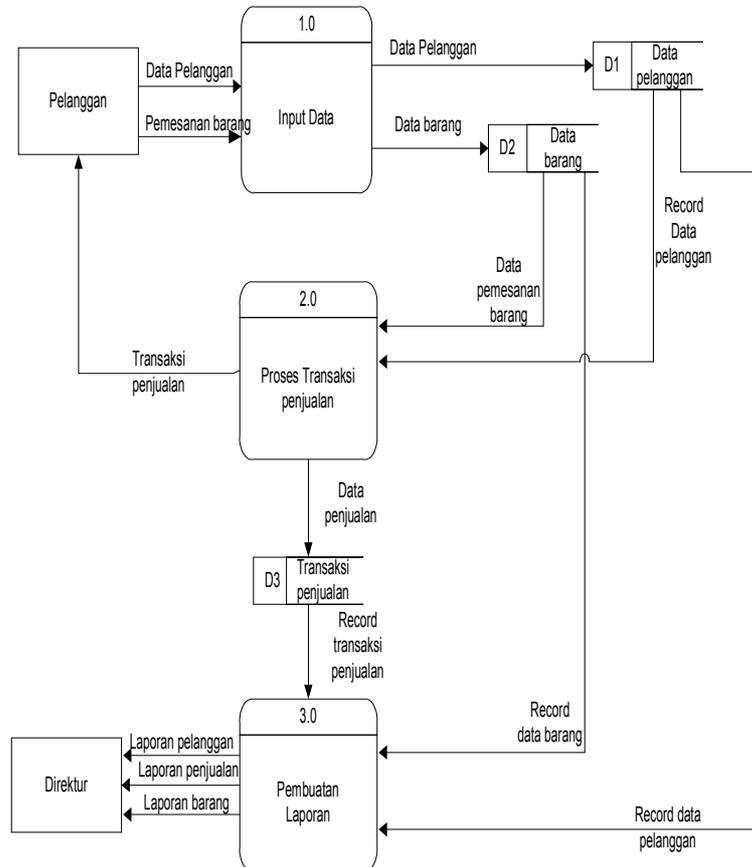


### 3. Hasil dan Pembahasan

#### 3.1. Metode Perancangan Sistem

Perancangan sistem ini meliputi perancangan Data Flow Diagram (DFD), perancangan database, perancangan output, perancangan input, dan user interface.

Berikut ini perancangan data flow diagram (DFD) sistem penjualan :



Gambar 3. DFD Level 0 Sistem Penjualan UD. Cipta Prima Medan

DFD level-0 ini berisi proses menginput data penjualan, menginput data retur penjualan, dan membuat laporan. Struktur masing - masing tabel database yaitu:

Tabel Barang digunakan untuk menyimpan data barang yang dijual perusahaan. Bentuk struktur table ini seperti pada tabel 1.

Tabel 1 Struktur Tabel Barang

Nama Field	Tipe	Lebar	Keterangan
Kode_Barang	Text	10	Index Key-Kodebrg
Nama	Text	30	
Jenus	Text	29	
Satuan	Text	20	
Harga	Number	8	
Keterangan	Text	25	

Tabel Customer digunakan untuk menyimpan data customer perusahaan. Bentuk struktur table ini seperti pada tabel 4.2.

Tabel 2 StrukturTabel Customer

Nama Field	Tipe	Lebar	Keterangan
Kode_Pelanggan	Text	10	Index Key - Kodeplg
Nama	Text	25	
Alamat	Text	25	
Telepon	Number	15	
Fax	Number	12	
Kota	Text	10	
Keterangan	Text	35	

Tabel Jual digunakan untuk menyimpan data penjualan barang kredit kepada Customer. Bentuk struktur table ini seperti pada Tabel 4.3.

Tabel 3 Struktur Tabel Penjualan Kredit

Nama Field	Tipe	Lebar	Keterangan
No_Faktur	Text	10	Index Key -Nofaktur
Tgl_Faktur	Date/Time	8	
Jenis-Transaksi	Text	10	
Tgl_Jtempo	Date/Time	8	
Kode_Pelanggan	Text	10	
Potongan	Currency	10	
Total_Penjualan	Currency	10	
Keterangan	Text	25	

Tabel Jual digunakan untuk menyimpan data penjualan barang tunai kepada Customer. Bentuk struktur table ini seperti pada Tabel 4.4.

Tabel 4 Struktur Tabel Penjualan Tunai

Nama Field	Tipe	Lebar	Keterangan
No_Faktur	Text	10	Index Key -Nofaktur
Kode_Pelanggan	Text	10	
Kode_Berang	Text	10	
Qty	Number	8	
Harga	Currency	10	

**3.2. Relasi Antar Tabel**

Tabel diatas adalah merupakan struktur data dari sistem informasi penjualan UD. Cipta Prima Medan. Beberapa data dari tabel – tabel tersebut terkait satu sama lain. Berikut ini perancangan relasi antar tabel sistem informasi penjualan pada UD. Cipta Prima Medan:



Gambar 7 Relasi Antar Tabel

Pada relasi antar table database diatas, terlihat bahwa kunci utama (primary key) dan kunci bantuan (foreign key) saling berhubungan membentuk relasi.

Keterangan:

Tabel Barang dan Tabel Penjualan Kredit : hubungan satu – ke – banyak

Tabel Barang dan Tabel Penjualan Tunai : hubungan satu – ke – banyak  
 Tabel Penjualan Kredit dan Tabel Pelanggan : hubungan banyak – ke – satu  
 Tabel Penjualan Tunai dan Tabel Pelanggan : hubungan banyak – ke – satu

### 3.3 Perancangan Output

Perancangan output merupakan perancangan keluaran data berupa informasi yang disusun sesuai dengan kebutuhan dan dicetak lalu diserahkan kepada pihak yang membutuhkannya. Proses perancangan keluaran ini dirancang dengan menggunakan perangkat lunak Seagate Crystal Report 8.5. Berikut adalah perancangan keluaran yang dibuat terdiri dari:

#### Laporan Daftar Pelanggan

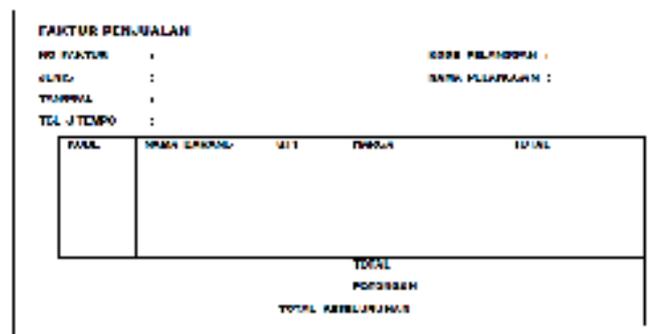
Bentuk perancangan laporan ini seperti pada Gambar 8.



--	--	--

Gambar 8 Laporan Pelanggan

Laporan ini berfungsi untuk menampilkan informasi tentang pelanggan per periode. Faktur Penjualan Bentuk Perancangan faktur penjualan seperti pada Gambar 9.

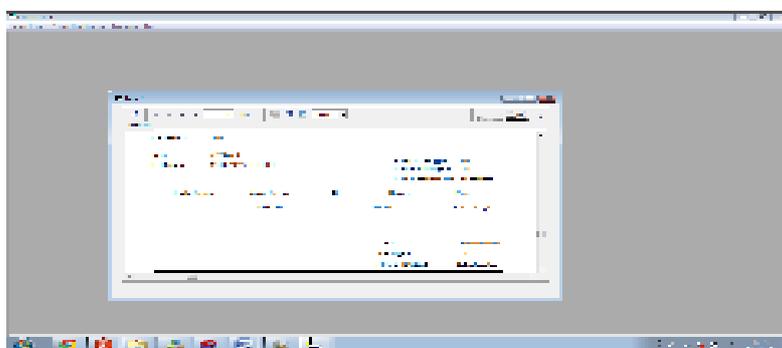


FAKUR	NAMA BARANG	JLTD	TUNAI	KREDIT
TOTAL				
KORREKSI				
TOTAL KEBERHASILAN				

Gambar 9 Faktur Penjualan

#### Laporan Penjualan Tunai

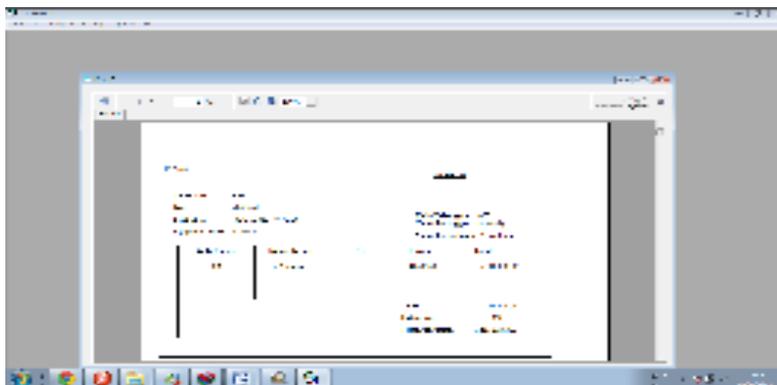
Bentuk perancangan Laporan Penjualan tunai seperti pada Gambar 10



Gambar 10. Laporan Penjualan Tunai

**Laporan Penjualan Kredit**

Bentuk perancangan Laporan Penjualan kredit seperti pada Gambar 11.



Gambar 11 Laporan Penjualan Kredit

Berdasarkan sistem perancangan yang dilakukan sesuai dengan sistem penjualan dan penerimaan kas maka menghasilkan beberapa laporan yang digunakan untuk menghitung kegiatan penjualan dan penerimaan kas perusahaan sebagai sumber informasi. Adapun laporan daftar pelanggan, laporan penjualan tunai, laporan penjualan kredit.

**3.4 Perancangan input**

Perancangan input merupakan perancangan masukan data. Dimana perancangan dilakukan dengan menggunakan bahasa pemrograman Microsoft Visual Basic 6.0. Berikut ini adalah perancangan keluaran yang dibuat terdiri dari:

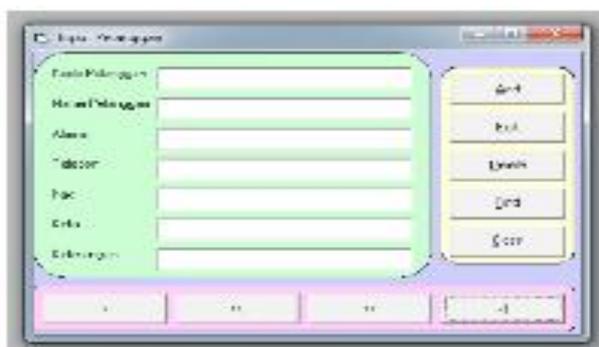
Program Input Barang



Gambar 12 Program Input Barang

Program persediaan merupakan form digunakan untuk memasukan data – data yang akan dijual oleh perusahaan. Melalui form ini pengguna dapat menambah, memperbaiki dan menghapus data barang.

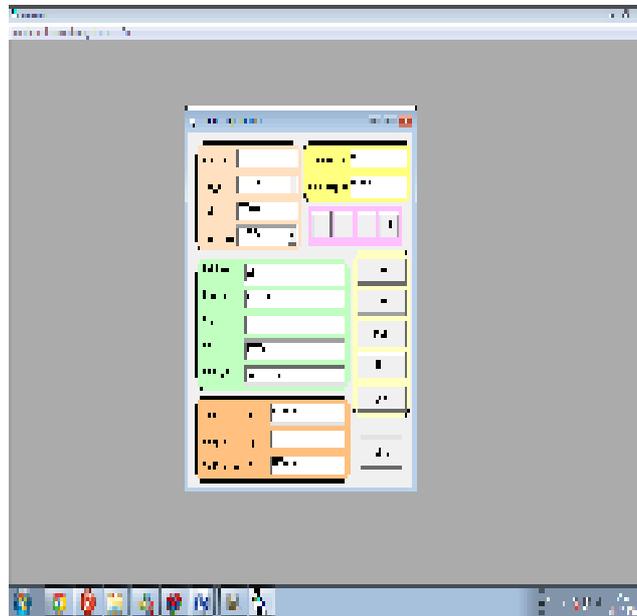
**Program Pelanggan**



Gambar 13 Input Pelanggan

Program pelanggan merupakan form digunakan untuk memasukkan data – data pelanggan perusahaan. Melalui form ini pengguna dapat menambah, memperbaiki dan menghapus data pelanggan.

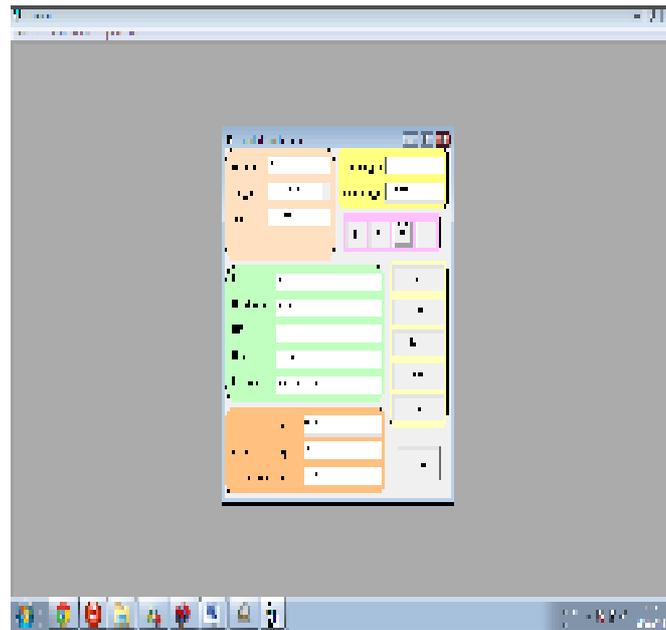
#### **Transaksi Penjualan kredit**



Gambar 14 Program Transaksi Penjualan kredit

Program transaksi penjualan kredit merupakan form yang digunakan untuk memasukkan data – data penjualan perusahaan. Melalui form ini pengguna dapat menambah, memperbaiki dan menghapus data penjualan.

#### **Transaksi Penjualan Tunai**

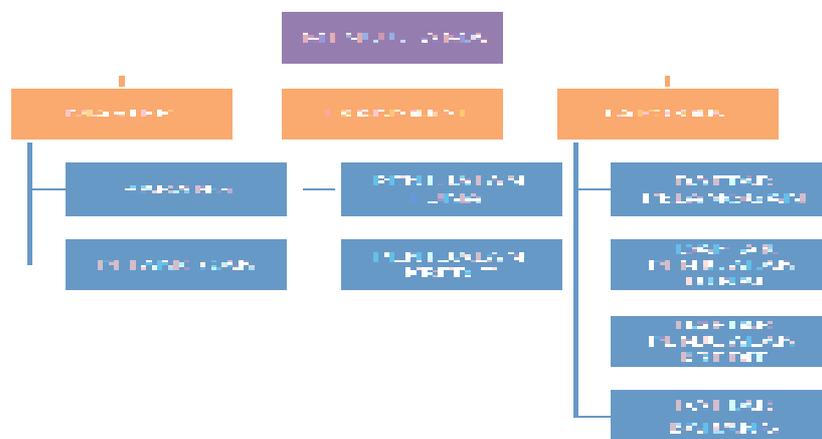


Gambar 15 Program Transaksi Penjualan Tunai

Program transaksi penjualan tunai merupakan form yang digunakan untuk memasukkan data – data penjualan perusahaan. Melalui form ini pengguna dapat menambah, memperbaiki dan menghapus data penjualan.

**3.5. Perancangan User Interface**

Adapun rancangan antar muka (User – Interface) adalah sebagai berikut:



Gambar 16 Perancangan User Interface

Pada menu utama terdiri dari menu:

- Menu Master : menu yang digunakan sebagai form dasar untuk input data master yaitu master barang dan master pelanggan.
- Menu Transaksi : menu yang digunakan sebagai untuk memasukkan data – data transaksi yaitu transaksi penjualan tunai dan transaksi penjualan kredit.
- Menu laporan : menu yang digunakan sebagai untuk menyajikan laporan sistem informasi penjualan pada UD. Cipta Prima Medan.

Kelebihan dari sistem informasi penjualan Genset yang dirancang adalah:

- Dapat mempercepat pengolahan data penjualan.
- Laporan penjualan dapat disajikan dengan cepat dan tepat waktu kepada manajer penjualan.

Kekurangan dari sistem informasi penjualan genset yang dirancang adalah belum mampu mengolah data penerimaan piutang dan penyajian laporan penerimaan piutang

### **3.6. Implementasi dan Pengujian**

Sistem atau aplikasi Sistem informasi ini dibangun menggunakan bahasa pemrograman Visual Basic 6.0 yang disusun dalam form. Form ini sudah bisa di terapkan pada UD Cipta Prima Medan.

### **4. Kesimpulan**

Berdasarkan hasil pengamatan dan pembahasan pada bab-bab terdahulu, maka peneliti menarik beberapa kesimpulan. Adapun sistem usulan yang dirancang oleh peneliti adalah dengan adanya sistem rancangan ini maka dapat menyediakan laporan penjualan yang dapat mempercepat pengolahan data dan penyajian laporan penjualan kepada manajer penjualan. Dengan menggunakan sistem ini, kemungkinan terjadinya kesalahan dalam pencatatan penjualan semakin kecil, dan informasi mengenai penjualan dapat diketahui secara akurat. Dengan adanya sistem usulan yang telah dirancang, dapat membuat sistem pencatatan data menjadi lebih efektif dan efisien. Sistem informasi penjualan yang diusulkan peneliti dapat menyajikan data-data transaksi secara terorganisir di dalam database. Sistem rancangan ini dapat membantu pihak UD.Cipta Prima Medan untuk menghemat waktu dalam membuat laporan penjualan.

### **Daftar Pustaka**

- [1] Baridwan Z. Sistem Informasi Akuntansi. Edisi kelima. Yogyakarta: BPFE, 2001.
  - [2] Kadir A. Analisis Dan Desain Sistem Informasi. Jakarta: Penerbit Erlangga.2002.
  - [3] Marlinda L. Sistem Basis Data. Yogyakarta: Penerbit Andi, 2004.
  - [4] Mulyadi. Sistem Akuntansi. Edisi ke – 3. Jakarta: STIE YKPN, 2003.
  - [5] Wilkinson JW. Sistem Akunting dan informas. Edisi Ketiga. Jakarta: Binarupa Aksara , 2003.
-